

ברוכים הבאים ליום עיון וחדשנות בנושא Analytics



סדר יום

שעה	נושא	מרצה
09:30 – 10:00	התכנסות	
10:00 – 10:15	דברי ברכה	גדי רחלזון
10:15 – 11:45	Insight360 2.0	אדיר אורן נתנאלה עמיר
11:45 – 12:15	הפסקה	
12:15 – 12:45	Insight360 Planning	נתנאלה עמיר
12:45 – 13:15	Insight 360 Powered by SAP HANA	אדיר אורן
13:15 – 13:45	הגנת סייבר	אופיר זילביגר

מטרות יום עיון:



- הצגת עולם האנליטיקה של SAP
- הצגה של פתרון Insight 360 ללקוחות SAP
- הצגת מערכת – דמו
- שימוש במערכת תכנון לטובת הכנת תקציב/תכנון שנתי
- הצגת הדור הבא בפלטפורמות SAP - SAP HANA

BICS הינה שותף SAP משנת 2010, אנו מתמחים במתן פתרונות אנליטיים ללקוחות SAP



- הבנה עסקית לצורך ניתוח ניהולי
- הגדרת הצרכים הארגוניים לפתרון BI
- הגדרת תכולת עבודה נדרשת
- ייעוץ עבור פתרונות אנליטיים שונים
- אנו מספקים פתרון אנליטי - Insight 360 ללקוחות SAP B1
- ייעוץ והטמעה של מערכות HANA לכלל לקוחות SAP

Smart analytics made simple



פתרונות אנליטיים באים לסייע ולספק ערך מוסף בנושאים של:

- הפשטה של תהליכים עסקיים
- חיבור בין אנשי מערכות מידע ל- Business
- קבלת תמונה מבט ארגונית אחידה ומובנת מכלל מערכות המידע בארגון
- יכולת קבלת החלטות מבוססת, מובנת, מהירה



צמיחה



אימוץ מערכתי

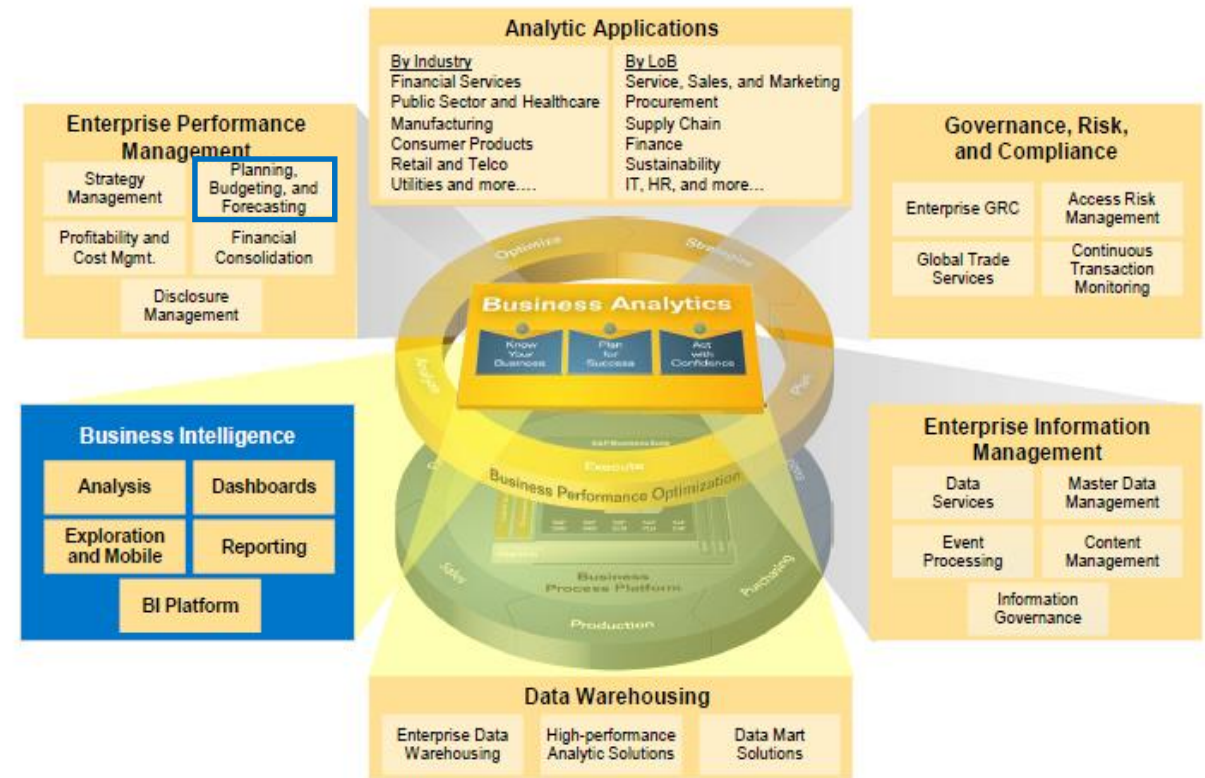


קשב

SAP BusinessObjects Business Intelligence Solutions from SAP - A complete offering

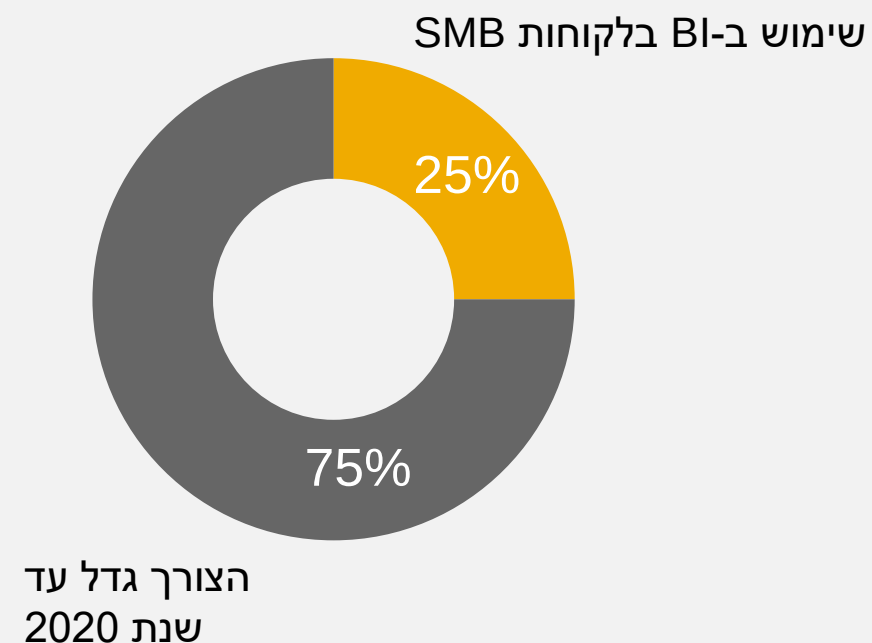


FORRESTER®



Forrester and Gartner announced SAP as leader in BI and Analytics Platforms

Rank	Top 10 SMB Business Issues	Top 10 SMB IT Priorities	Top 10 SMB IT Challenges
01	Attracting & retaining new customers	Social Media	Budget constraints
02	Increasing business growth	Mobility Solutions	Controlling costs /Justification for IT investment
03	Reducing operational costs	Business Intelligence /Analytics	Mobile device management
04	Keeping pace with competition	Cloud Computing	Data protection /recovery/business continuity
05	Focusing on new markets	Collaboration	Finding qualified and trained people
06	Improving workforce productivity	Managed Services	Mobility solution demands and devices
07	Attracting & retaining employees	Virtualization	Excessive data growth
08	Improving quality of products & processes	Modernizing HW/SW/IT	Maintaining current IT infrastructure
09	Improving effectiveness of sales & marketing	Big Data	Regulatory compliance
10	Managing inventory effectively	Implement new strategic IT applications	Integrating disparate software applications



התמודדות עם מחלקת IT לא גדולה, צורך בפתרונות מהירים



חוסר של כלים מקצועיים על מנת לבצע הקשרים עסקיים לכלל הדרגים בארגון



הרצון לשימוש בטכנולוגיות זהות על מנת לחסוך במשאבים



התמודדות עם נושא תקציב שוטף



התמודדות מול מתחרים באותה הקטגוריה ומול החברות הגדולות



התמודדות עם כ"א מקצועי

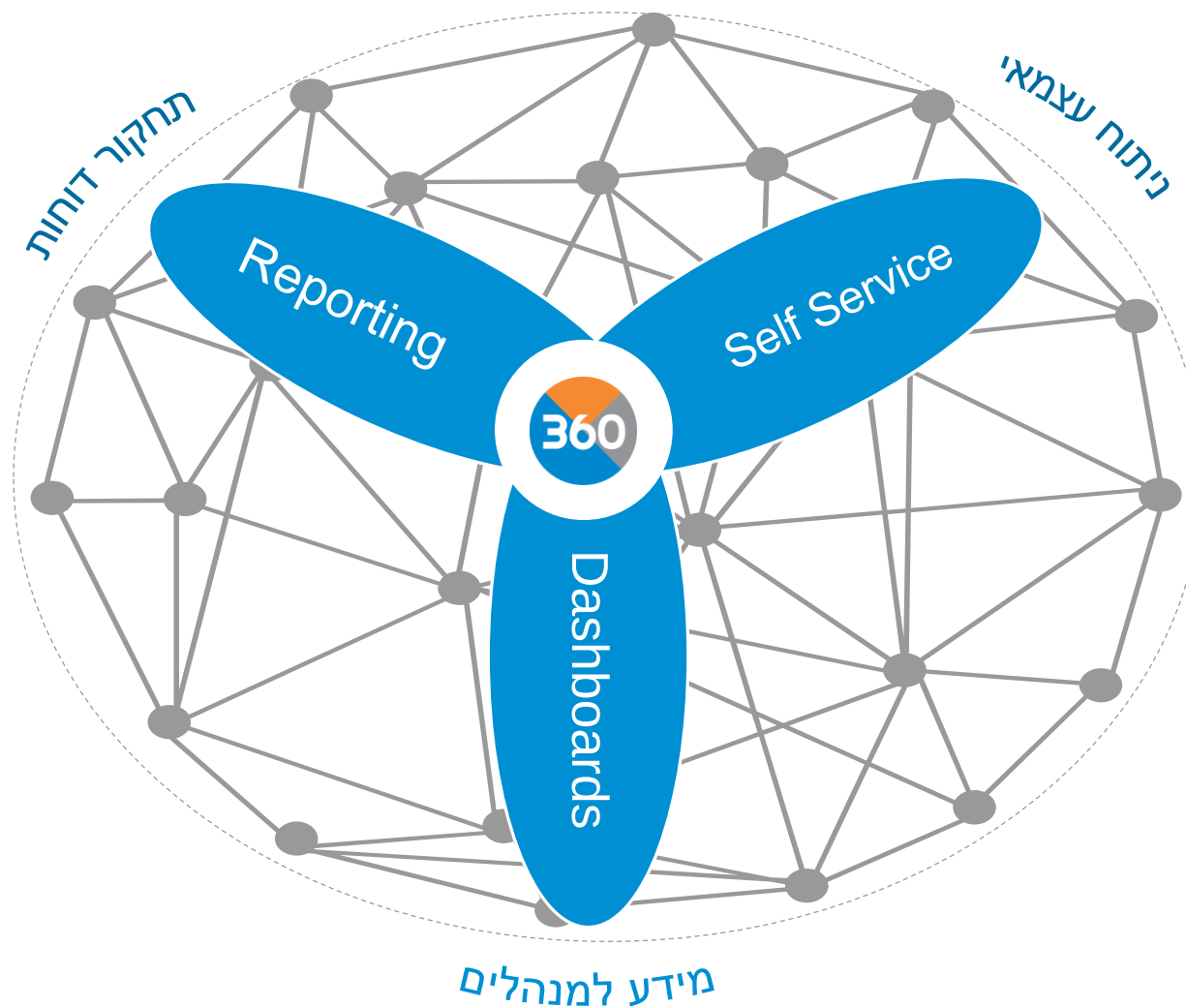




Insight 360

Powered by SAP BI







ניתוח ותחקור



זיהוי מגמות



מחווים עסקיים



ראיית לקוח\ספק 360°



התראות על חריגים



תכנון



הפצת מידע

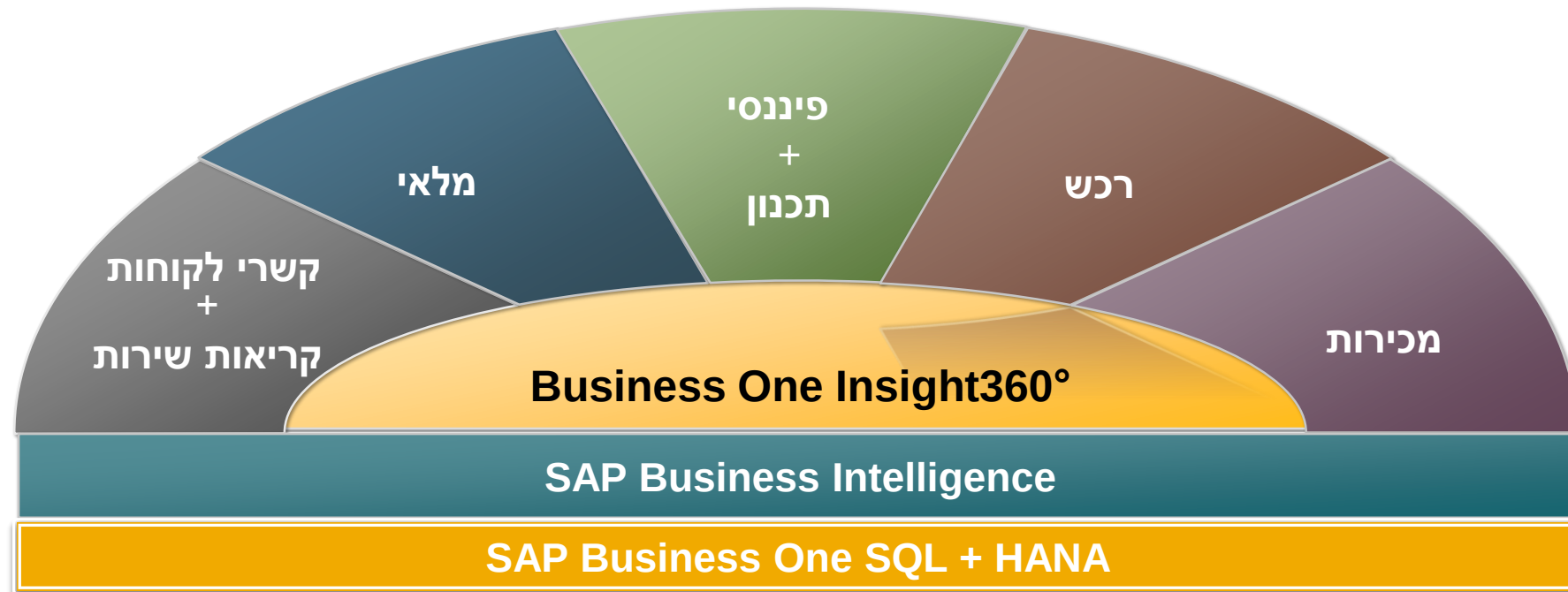


מובייל BI



Business One Insight 360°

פשוט, מהיר, ובלחיצת כפתור



Business One Insight 360°

פתרון בינה עסקית מקיף למשתמשי SAP Business One

בשיטת Plug & Play





ממשק עבודה

סביבת עבודה פשוטה וידידותית לכלל משתמשי הארגון



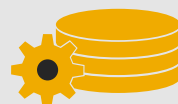
עולמות תוכן

עולמות תוכן מובנים מראש
Plug & Play



אנליטיקה מתקדמת

יכולת שינוי ובנייה של דוחות
בצורה עצמאית



אינטגרטיביות

הפתרון היחידי בשוק אשר 100% אינטגרטיבי מבית SAP



OEM



ממשק עבודה



עולמות התוכן



אפשרות מימון



תמיכה מקומית



ייעוץ משלים

עולמות התוכן



Insight  2.0

עולם מכירות

- לוח בקרה למנהלים
- ניתוח מכירות לפי לקוחות/פריטים
- ניתוח מחירים ללקוח ולפריט
- דוחות השוואתיים
- דוח עמלות סוכנים מבוסס מכירות/גבייה
- לקוחות ופריטים לא פעילים
- תכנון מכירות

עולם מלאי

- לוח בקרה למנהלים
- ניתוח רמות מלאי תקופתיות
- השוואת מלאי לתקופות
- מלאי נוכחי מול הזמנות רכש פתוחות
- דוח מלאי איטי ומת
- גיול מלאי
- ניתוח אצוות ומספרים סידוריים

עולם קשרי לקוחות

- לוח בקרה למנהלים
- דוח סטטוס הזדמנויות
- ניתוח הזדמנויות מכירה דינמי
- דוח הזדמנויות תקופתי
- דוח סטטיסטיקת הצלחה והחמצה
- דוח ניתוח שלבי הזדמנות

עולם פיננסי

- לוח בקרה למנהלים
- מאזן לפי מימדים
- רווח והפסד לפי מימדים
- דוחות גביה
- דוח מרכזי רווח
- בנקים תנועות שלא הותאמו
- דוח בנקים
- דוח גיול
- דוח תקבולים
- דוח כרטסת
- דוח התאמת ספרים

עולם רכש

- לוח בקרה למנהלים
- ניתוח רכש לפי ספקים/פריטים
- ניתוח רכש תקופתי
- רמות רכש מול מלאי
- דוחות השוואתיים
- זמני משלוח ואיחורים

עולם קריאות שירות

- לוח בקרה למנהלים
- ריכוז נתונים חודשי
- ניתוח קריאות שירות
- קריאות שירות השוואתי

• עולם תכנון

- תכנון לפי לקוחות/אנשי
- מכירות/פריטים/קב. פריטים/
- חשבונות וישויות נוספות

עולם הנהלה

- לוח בקרה מכירות, רכש, פיננסי, מלאי
- קשרי לקוחות וקריאות שירות



• עולם משכנת

- לוח בקרה למנהלים משכנת
- מלאי נכסים
- ריכוז כספי
- הכנסות צפויות
- רשימת חוזים
- מצב מכירות
- תקציב מול ביצוע
- שינוי דיירים ומפרטים

• עולם הנדסית

- לוח בקרה למנהלים הנדסית
- בקרה תקציבית- תקציב מול ביצוע
- התפלגות תקציב (שעונים/מכוונים)
- סטטוס מצב מכירות
- גאנט פרויקט CR
- דוח סטטוס פרויקט- כולל דריל לחוזה
- רשימת חוזים

• עולם קריאות שירות

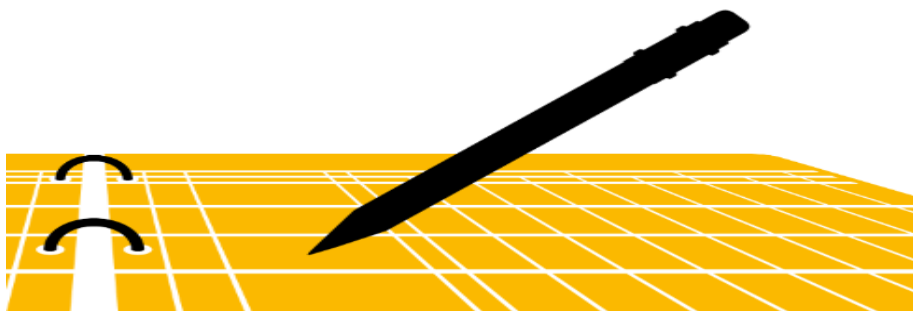
- לוח בקרה למנהלים שירות
- מצב קריאות שירות(לפי
- סטטוס\עובדים\סוגי תקלות וכו')
- השוואת קריאות שירות תקופתיות
- תקלות חוזרות
- משך זמן סגירת תקלות- KPI מול SLA
- דוח קריאות לפי לקוחות\חוזים

• עולם השכרה

- לוח בקרה למנהלים השכרה
- ריכוז השכרות
- ריכוז כספי
- הכנסות צפויות
- דוח פדיון
- דוח ערבויות

תוכן עסקי

- לוח בקרה למנהלים
- ניתוח מכירות לפי לקוחות/פריטים
- ניתוח מחירים ללקוח ולפריט
- דוחות השוואתיים
- דוח עמלות סוכנים מבוסס מכירות/גבייה
- לקוחות ופריטים לא פעילים
- תכנון מכירות



מטרה

קבלת נתונים עדכניים ומדויקים לנוגעים למכירות, לקוחות ועלות המכר מהווה בסיס להבנה והתמקדות נכונה של צוות המכירות והנהלת החברה ביעדי הגדלת מכירות ויצירת רווחים.

צרכני מידע

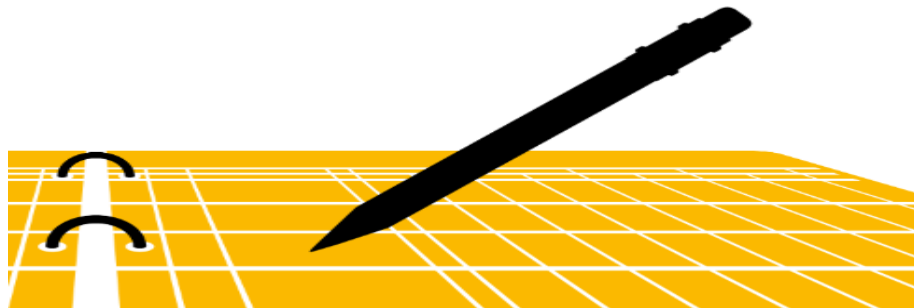
מנכ"ל החברה, אנשי הכספים, מנהלי מכירות, סוכנים

תיאור החבילה

מבט כולל על נתוני המכירות, הלקוחות והרווח הגולמי בחברה ממבט על הנועד למנהלי החברה ועד מידע פרטני המאפשר לסוכנים בשטח לדעת היכן הם עומדים ביחס ליעדים שהוצבו להם.

תוכן עסקי

- לוח בקרה למנהלים
- ניתוח רכש לפי ספקים/פריטים
- ניתוח רכש תקופתי
- רמות רכש מול מלאי
- זמני משלוח ואיחורים
- ניתוח רכש השוואתי
- השוואת ספקים לפי פריטים/ק פריטים



מטרה

קבלת נתונים עדכניים ומדויקים הנוגעים לרכש, ספקים ועלויות מהווה בסיס להבנה והתמקדות נכונה של צוות הרכש והנהלת החברה בניתוח רכש לוגיסטי וכן השוואה מול רמות מלאי קיים

צרכני מידע

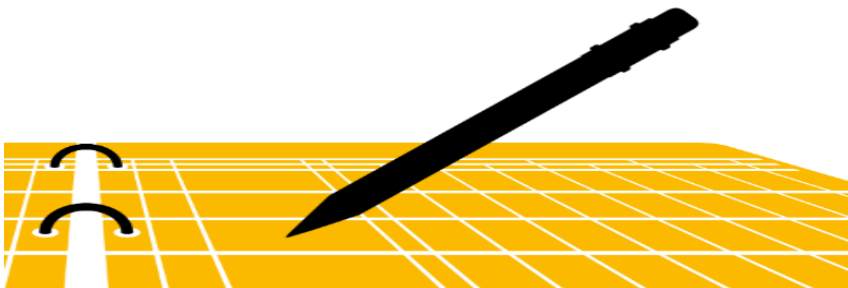
מנכ"ל החברה, אנשי הכספים, מנהלי רכש

תיאור החבילה

מבט כולל על נתוני הרכש, הספקים, מחירים והנחות, עלויות פריטים והשוואה למלאי קיים. ממבט על הנועד למנהלי החברה ועד מידע פרטני המאפשר לנתח רכש לפריטים לאורך זמן.

תוכן עסקי

- לוח בקרה למנהלים
- מאזן לפי מימדים
- רווח והפסד לפי מימדים
- דוחות גביה
- דוח מרכזי רווח
- בנקים - תנועות שלא הותאמו
- דוח בנקים
- דוח גיול
- דוח תקבולים
- דוח כרטסת
- דוח התאמת ספרים



מטרה

קבלת מידע פיננסי רב חברתי או עבור חברות בודדות עבור מנהלי הכספים ומנהלי החברה באופן ברור המהווה בסיס לשליטה ובקרה מדויקת במצב הפיננסי, גבייה, תקבול של החברות הקיימות.

צרכני מידע

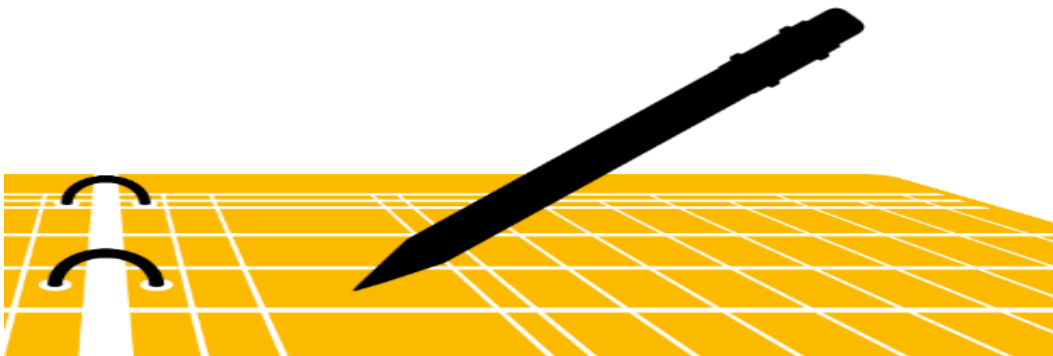
מנכ"ל החברה, סמנכ"ל כספים, אנשי הכספים

תיאור החבילה

קבלת מידע פיננסי רב חברתי או עבור חברות בודדות, אפשרות לניתוח מאזנים ודוחות רווח והפסד לפי קודים תמחיריים ופרויקטים וכן דוחות מרכזי רווח (כולל העמסות עקיפות).

תוכן עסקי

- לוח בקרה למנהלים
- ניתוח רמות מלאי תקופתיות
- השוואת מלאי לתקופות
- מלאי נוכחי מול הזמנות רכש פתוחות
- דוח מלאי איטי ומת
- גיול מלאי
- ניתוח אצוות ומספרים סידוריים



מטרה

קבלת נתוני מלאי עדכניים, רמות מלאי בחתכים משתנים ובתקופות שונות, השוואת תקופתיות וזיהוי מלאי איטי או מלאי מת במחסנים הן ברמת הפריט והן ברמת אצוות או מספרים סידוריים.

צרכני מידע

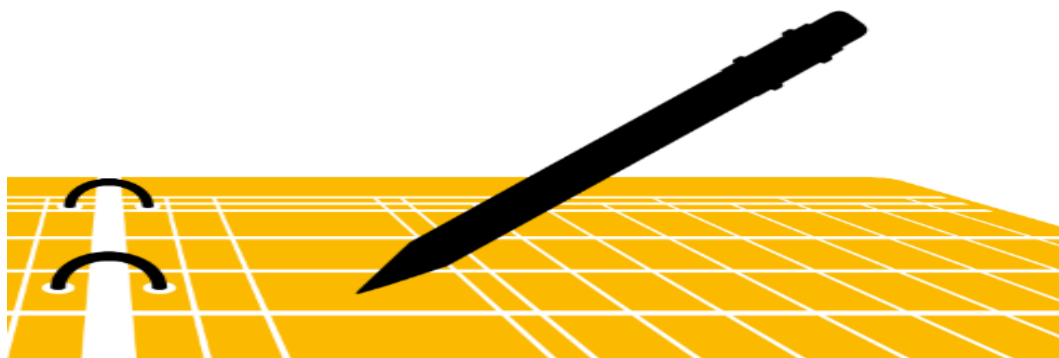
מנכ"ל החברה, סמנכ"ל רכש, אנשי רכש, מחסנים ולוגיסטיקה

תיאור החבילה

נתוני המלאי בחברה ממבט דינמי ורחב הנועד למנהלי החברה ועד מידע פרטני המאפשר למנהלי המלאי והלוגיסטיקה לנהל את המלאי, להפטר ממלאי מת ולטייב את תהליכי הרכש בחברה.

תוכן עסקי

- לוח בקרה למנהלים
- דוח סטטוס הזדמנויות
- ניתוח הזדמנויות מכירה דינמי
- דוח הזדמנויות תקופתי
- דוח סטטיסטיקת הצלחה והחמצה
- דוח ניתוח שלבי הזדמנות



מטרה

דוחות קשרי לקוחות מספקים תובנה רבת ערך לסיבות הצלחה או החמצה של הזדמנויות המכירה בחברה וגיבוש מסקנות בכל הנוגע לאסטרטגיות מכירה וניהול הזדמנויות עתידי.

צרכני מידע

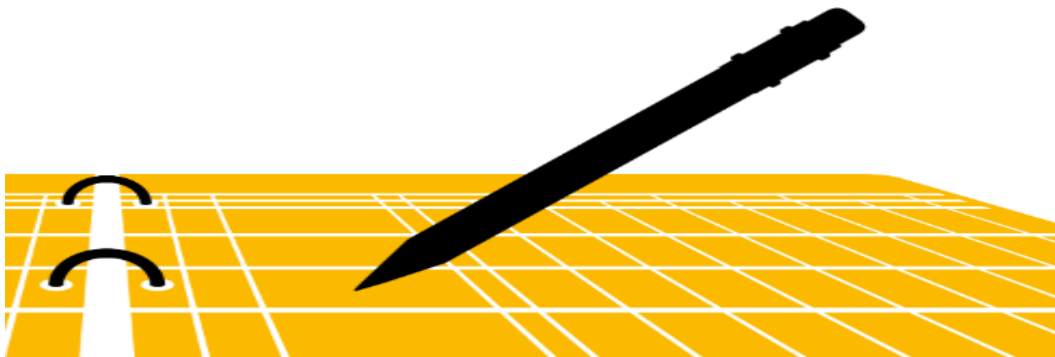
מנכ"ל החברה, סמנכ"ל מכירות, אנשי מכירות(סוכנים)

תיאור החבילה

דוחות דינמיים ומפורטים המאפשרים לעקוב אחר נתוני נפחי מכירות פוטנציאליים, עדכוני התקדמות במשא ומתן וניתוח כל שלב בתהליך המכירה.

תוכן עסקי

- לוח בקרה למנהלים
- ריכוז נתונים חודשי
- ניתוח קריאות שירות
- קריאות שירות השוואתי



מטרה

דוחות קריאות שירות מספקים תובנה רבת ערך על קריאות פתוחות וסגורות של החברה, ניתוח מתקדם על יחסים פתיחה סגירה, ניתוח מקיף על סוגי תקלות, תקלות חוזרות ותקלות לפי לקוחות.

צרכני מידע

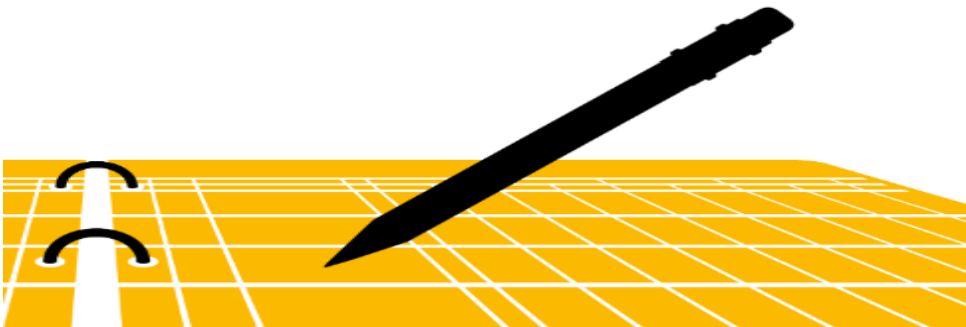
מנכ"ל החברה, סמנכ"ל מכירות, סמנכ"ל תפעול, מנהל שירות

תיאור החבילה

דוחות דינמיים ומפורטים המאפשרים לעקוב אחר נתוני קריאות שירות בחתכים שונים עד רמת השעה והתאריך.

תוכן עסקי

- מסך קלט תכנון דינאמי
- תכנון מול ביצוע לפי אנשי מכירות
- תכנון מול ביצוע לפי פריטים
- תכנון מול ביצוע לפי קבוצות פריטים
- תכנון מול ביצוע לפי חשבונות
- תכנון מול ביצוע בעל 2 רמות דינאמי



מטרה

מערכת תכנון המאפשרת למשתמשים השונים להזין נתוני תכנון/תחזית ברמה חודשית ושנתית בארגון, בין אם בצורה כספית או כמותית, ניהול גרסאות ואישורים

צרכני מידע

מנכ"ל החברה, סמנכ"ל מכירות, סמנכ"ל כספים

תיאור החבילה

מערכת תכנון המאפשרת ללקוח הקצה לבצע תכנון לפי אובייקטים שונים כגון: תכנון לפי אנשי מכירות, פרויקטים סעיפים תקציביים וכדומה. ניתן לתכנן בערך או בכמות.

Demo



שאלות



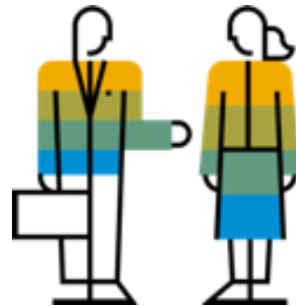
הפסקה



תכנון/תקציב



מטרה



- ייתור הצורך בעבודה מסורבלת באקסלים
- מיקום מרכזי אחיד ונגיש לכלל אוכלוסיית הארגון
- ממשק עבודה אינטרנטי, פשוט ומהיר



יכולות



- יכולת תכנון\בניית תקציב שנתי או רב שנתי
- תכנון לפי אובייקטים מרכזים (אנשי מכירות, פריטים וכו')
- יכולת תכנון כפולה (חברה ואיש מכירות, איש מכירות וקב' פריט)
- יכולת ניהול גרסאות בצורה דינאמית
- ניתוח גרסאות תכנון בצורה דינאמית
- ניתוח תכנון מול ביצוע באופן אוטומטי ופשוט

Demo



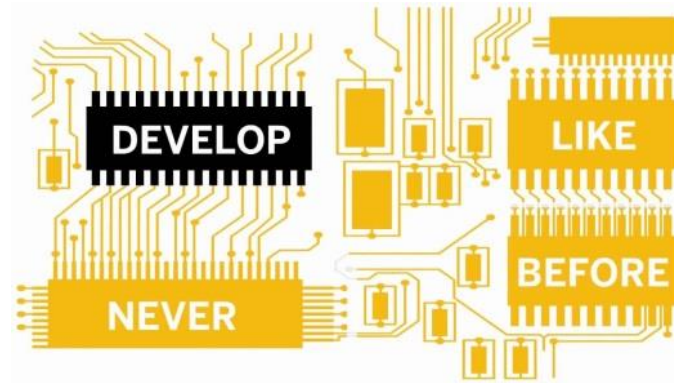
שאלות

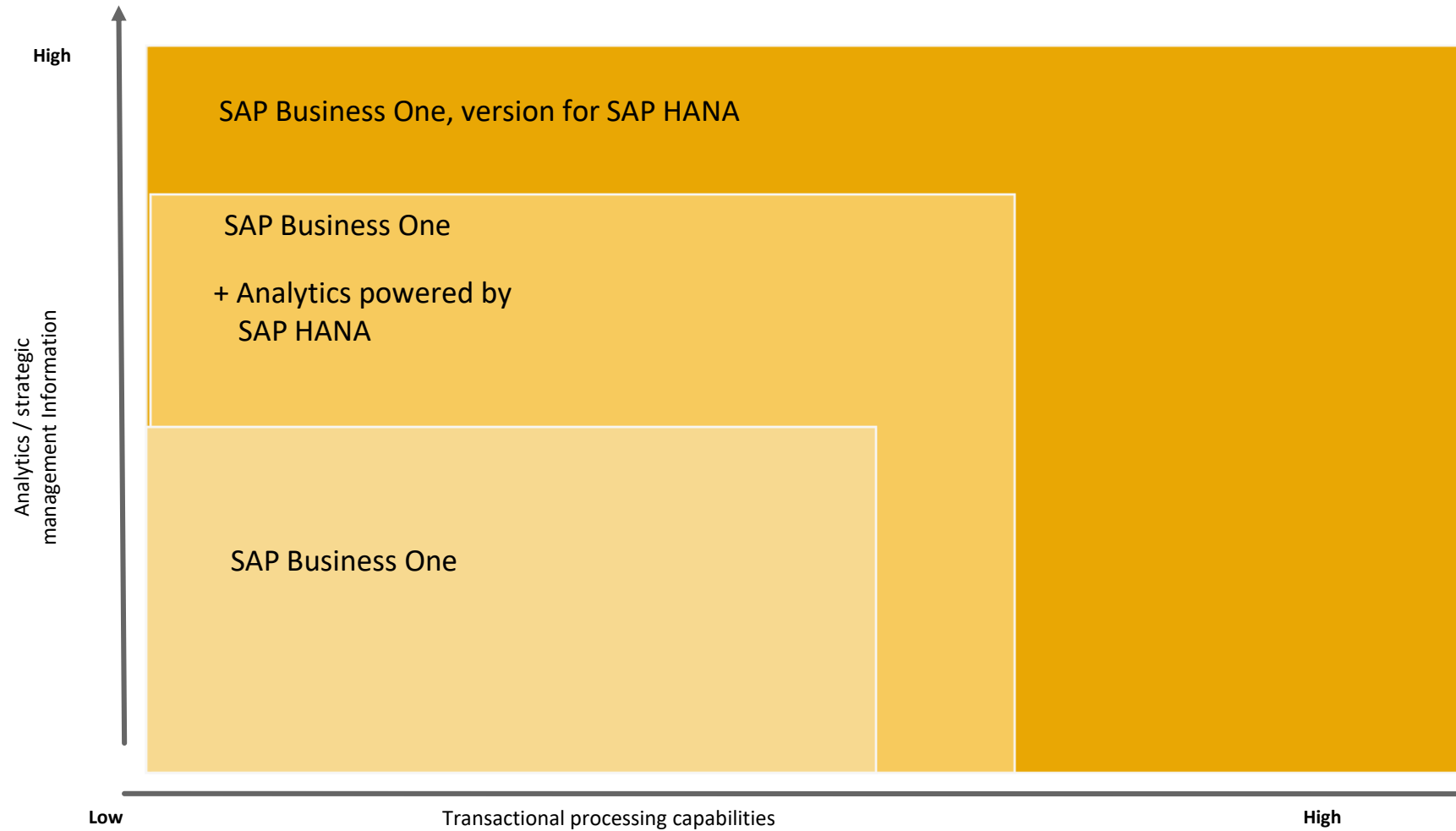


המתחרים	Insight360	
 חלקית	 מלאה	אינטגרטיביות
 ע"י מפתח	 ע"י המשתמש	פיתוח דוחות
 רק ב- BI	 עד רמת ה- SAP	תחקור
 לא כולל	 כולל	מערכת תכנון
 חלקי	 כולל	Mobile BI
 \$\$\$\$	 \$\$	מחיר

Insight 360

Powered by SAP HANA





מנף את מערכת ה-SAP עם פתרון In Memory ממוחשב בצורה חכמה, מהירה ופשוטה כדי לקבל יתרון תחרותי

Agile – מערכת אנליטית בזמן אמת אשר מספקת יכולת מיקוד ותעדוף עם ביצועים יוצאי דופן



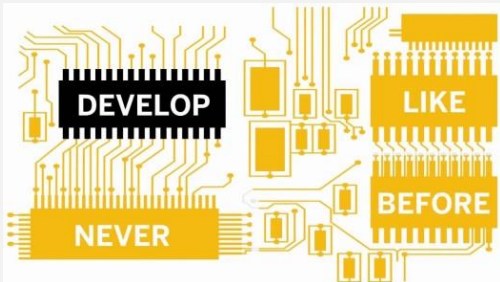
Insight – מערכת אנליטית אשר כוללת את המרכיב הטרנזקציוני והאנליטי על מנת לקבל Insight To Action

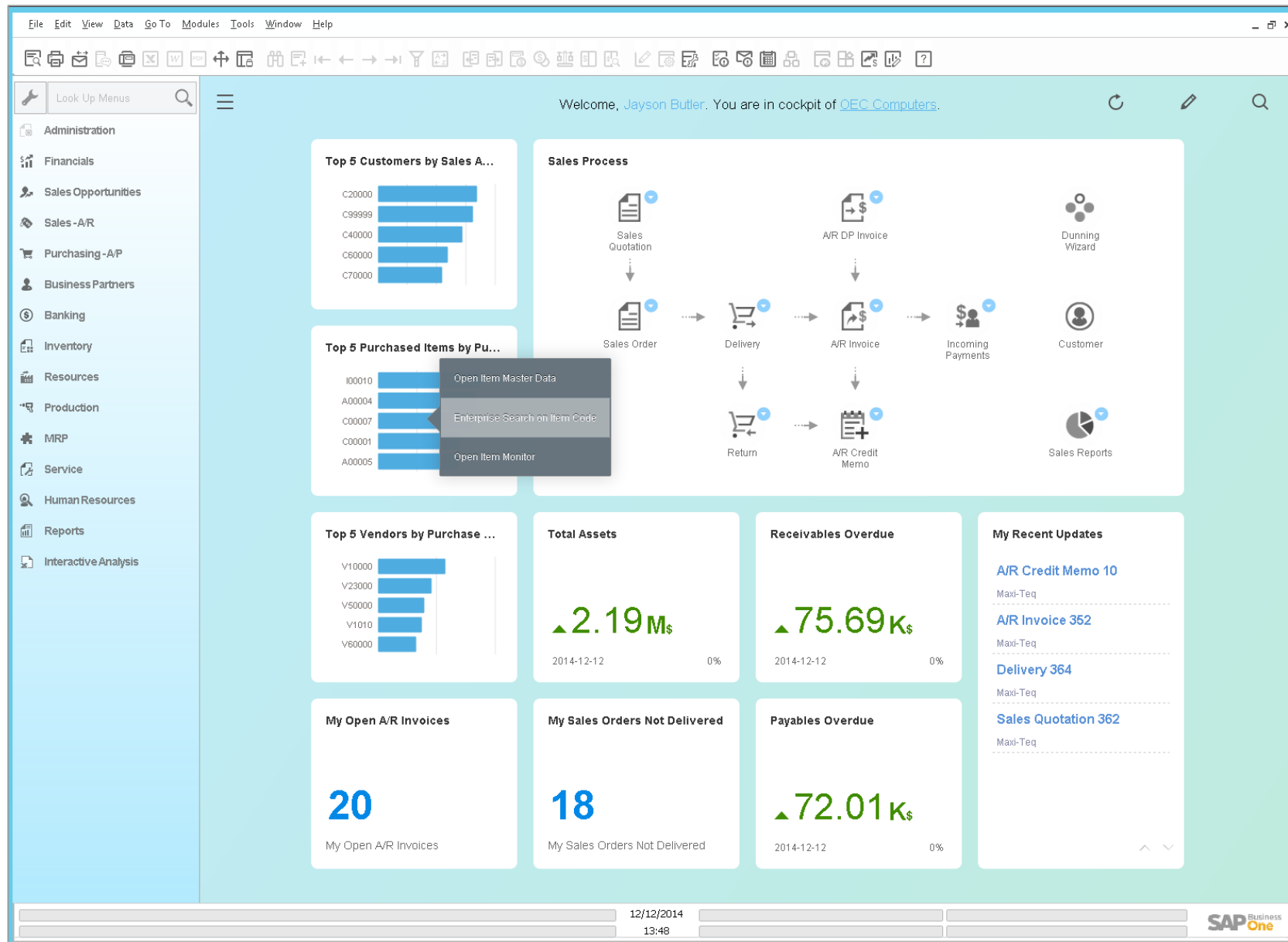


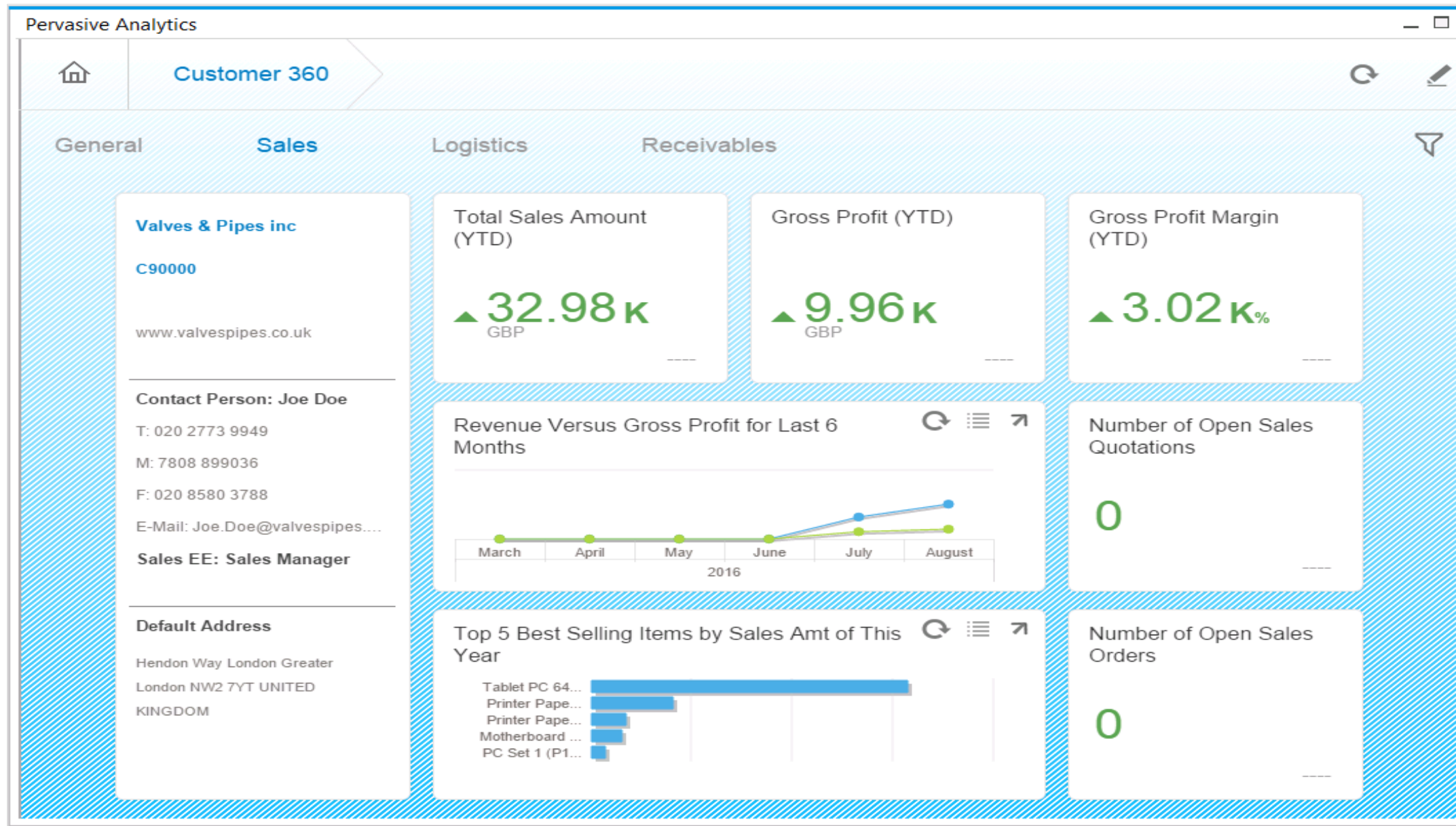
Efficiency – מערכת אשר כולל מנוע חיפוש חכם מעל כל ישויות המידע ב-SAP



Added Value – פתרון רובסטי וייחודי ללקוחות SO B1







File Edit View Data Go To Modules Tools Window Help

Welcome, Jayson Butler. You are in cockpit of [OEC Computers UK](#).

Look Up Data

Modules Drag & Relate

enterprise search

Search Result

Record 1-10 of 17 resources

Select a search template

All

Master Data (17)

- Item (17)
 - Group
 - Items (9)
 - J.B. Printers (4)
 - Rainbow Printers (4)
 - Is Stock Item
 - Y(Yes) (17)
 - Type
 - I(Items) (17)
 - Is Purchasing Item
 - Y(Yes) (17)
 - Is Sales Item
 - Y(Yes) (17)

AR Transaction (379)

- AR Credit Note (2)
- Sales AR Invoice (86)
- Sales Delivery (93)
- Sales Order (94)
- Sales Quotation (102)
- Sales Return (2)

Service (22)

- Knowledge Base (22)

Search for "printer" Item

Item	Name	Type	Issue Method	Shipping Type	Is Purchasing Item	Last Purchase Price	Activation	Is Sales Item	Last Calculated Price	Is Stock Item	Group
Item - A00001	J.B. Officeprint 1420	I(Items)	B	Fedex EM	Y(Yes)	100.000000	Active			Y(Yes)	J.B. Printers
Item - A00002	J.B. Officeprint 1111	I(Items)	B	Fedex EM	Y(Yes)	75.000000	Active			Y(Yes)	J.B. Printers
Item - A00003	J.B. Officeprint 1186	I(Items)	B	Fedex EM	Y(Yes)	112.500000	Active	Y(Yes)	111.517...	Y(Yes)	J.B. Printers
Item - A00004	Rainbow ColorJet 5	I(Items)	B	Fedex EM	Y(Yes)	187.500000	Active	Y(Yes)	188.460...	Y(Yes)	Rainbow Printers
Item - A00005	Rainbow ColorJet 7.5	I(Items)	B	Fedex EM	Y(Yes)	100.000000	Active	Y(Yes)	142.322...	Y(Yes)	Rainbow Printers
Item - A00006	Rainbow 1200 Laser Ser...	I(Items)	M	Fedex EM	Y(Yes)	100.000000	Active	Y(Yes)	248.276...	Y(Yes)	Rainbow Printers

Search Template

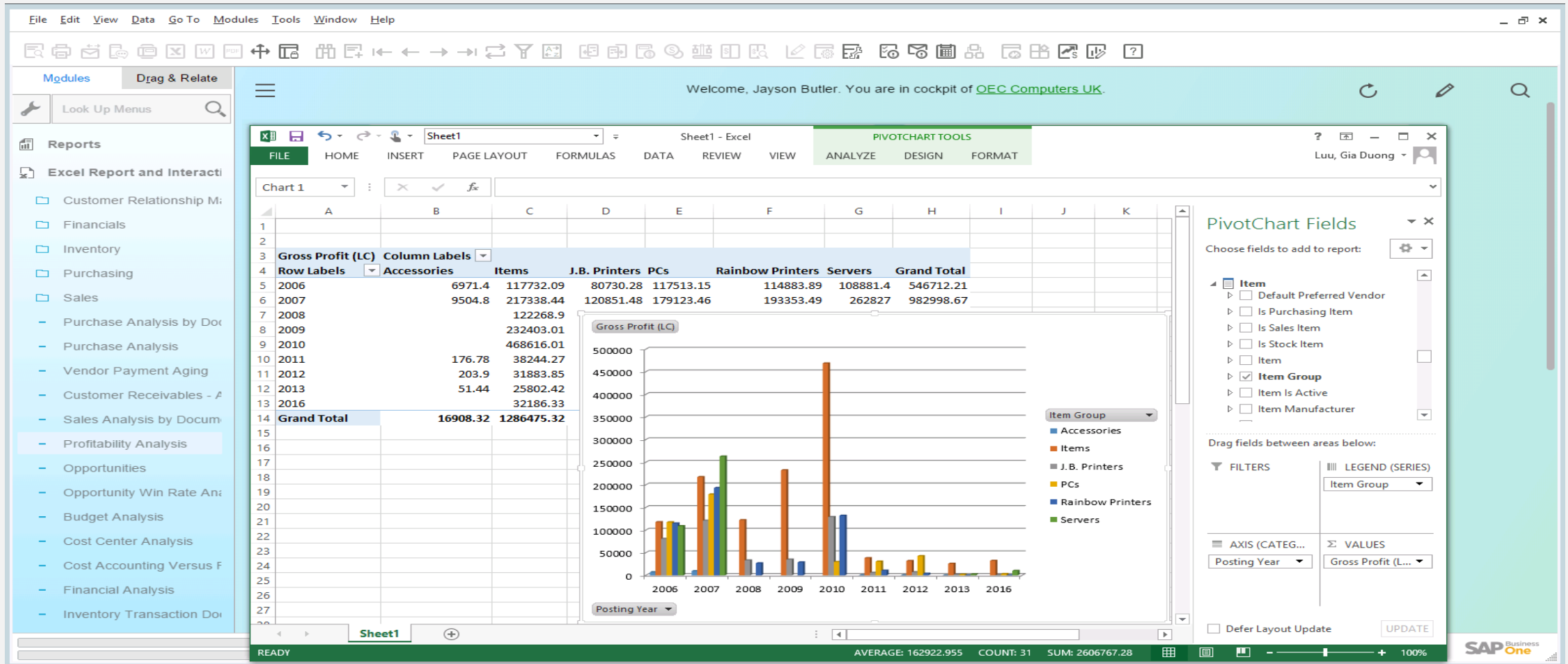
Template Name

Save Cancel Remove

Last Calculated Price: 76.548827 Group: J.B. Printers

29.09.16 15:00

SAP Business One



דוחות מאוחדים



תכנון תקציבי



כלל משתמשי הארגון

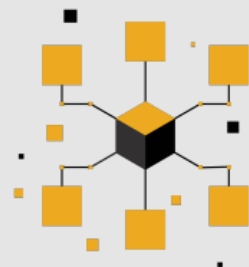


HANA Views



עולמות תוכן נרחבים ומובנים
מראש
בשיטת Plug & Play

אינטגרציה

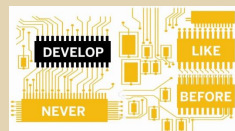


מבט אינטגרטיבי ומלא על
כלל המידע הארגוני

SAP Business One

Powered By SAP HANA

In Memory DB



Views סטנדרטים



סביבת פיתוח APP



Insight 360	HANA Standard
ניהול מידע אסטרטגי ניהולי עם יכולות תחקור מתקדמות	ניהול המידע הטקטי \ טרנזקציוני
מידע מתוחקר ברמה רב חברתית	מידע מתוחקר לפי חברה בודדת
כולל BI, מערכת תכנון ויכולות חיזוי	מכסה אנליטיקה ותחקור בסיסי
לכלל משתמשי הארגון (בכירים, דרג ביניים ועובדים בשטח)	עבור משתמשי מפתח
בנייה ושינוי של דוחות ע"י המשתמש	בנייה ושינוי של דוחות ע"י מפתח
מכסה את כלל מערכות המידע בארגון	מכסה נתוני מערכת SAP בלבד
HANA Views אינטגרטיביים	HANA Views בסיסיים

שאלות

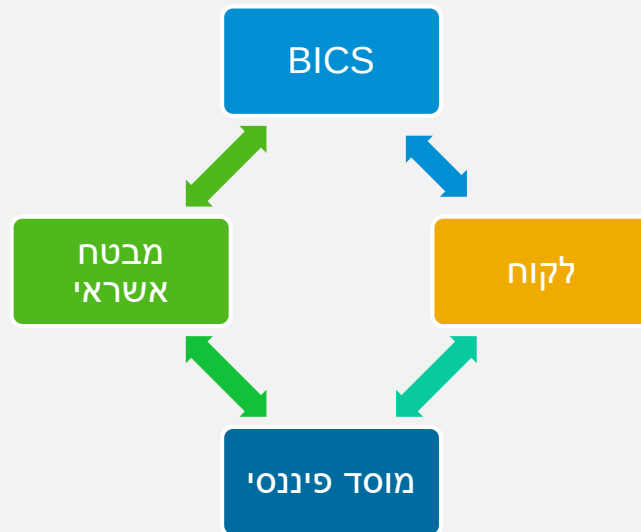


תמיכה ועלויות



יום עבודה 1





התאמה בין מקורות המימון לבין הצרכים שלכם
לא פוגע באובליגו הבנקאי שלכם
תזרים מזומנים לא מושפע



קבלת הכסף באופן מיידי
הורדת סיכון



שאלות



תודה רבה

פרטים ליצירת קשר:

אדיר אורן – adir.oren@bics.co.il : נייד 054-5615656

נתנאלה עמיר – nati@bics.co.il : נייד 052-4680779

משרד – 03-9097111